



CEDENOR, S. A.
ASESORÍA - CONSULTORÍA

Cedonor se posiciona en Bruselas como consultora de internacionalización y financiación europea

Entrevista a **José Alfonso Pariza**, socio fundador de CEDENOR

Cedonor es una empresa cántabra que ofrece servicios personalizados de asesoría fiscal, laboral y contable, así como consultoría de empresas y servicios legales tanto en mercantil, concursal, administrativo, laboral, civil y penal.

En el año 2015, la empresa decide abrir en Bruselas su primera oficina de representación en el exterior. Desde la capital belga, ofrece servicios de financiación europea y participación de pymes en proyectos europeos así como asesoramiento en procesos de internacionalización.

Entrevistamos a José Alfonso Pariza, socio fundador de Cedonor.

En 1989 funda con otros socios la asesoría-consultoría de empresas CEDENOR, S.A. en la ciudad de Santander, en la que trabajan actualmente entre empleados, socios y asociados, once personas. ¿Cuáles son los motivos que le llevaron a abrir la oficina de Bruselas en 2015?

Bruselas es la capital europea y un centro de decisión donde hay que estar presente para aprovechar las oportunidades que surgen. Nuestro despacho en Bruselas nos permite ampliar servicios a nuestros clientes y facilitarles el acceso a oportunidades de financiación para sus proyectos, que de otra forma quedan lejos y se hace más difícil de acceder. De esta manera ofrecemos un plus a las empresas y emprendedores con los que ya trabajamos, y a la vez, nos ha abierto nuevas oportunidades de negocio. Creemos que contar con un despacho en Bruselas potencia nuestra marca y nos permite estar en primera línea, donde se toman las decisiones estratégicas para Europa.

Asimismo con nuestra presencia en el mercado belga, queremos ofrecer a las empresas que estén interesadas, nuestra colaboración para dar los primeros pasos en su proceso de internacionalización e implantación exterior, en este caso en el Benelux, y a las empresas belgas que lo requieran, nuestro asesoramiento para sus operaciones en el mercado español.



“Ofrecemos un plus a las empresas y emprendedores con los que ya trabajamos, y a la vez, nos ha abierto nuevas oportunidades de negocio. Creemos que contar con un despacho en Bruselas potencia nuestra marca y nos permite estar en primera línea, donde se toman las decisiones estratégicas para Europa”.

Aterrizan en Bruselas de la mano de Brussels Invest & Export y su Welcome Package, servicio que facilita a las empresas extranjeras su establecimiento en la capital europea. ¿Cómo fue su experiencia con ellos?

El apoyo y el trato que hemos recibido por parte de Brussels Invest & Export ha sido fantástico, personificado en la figura de Sr. Lenaerts, que desde el primer momento ha sido un colaborador muy valioso para nosotros. Ellos nos presentaron en Bruselas ante varios clientes potenciales y nos han brindado una ayuda inestimable.

En un entorno tan competitivo como el de Bruselas ¿Cuáles son los puntos diferenciadores de CEDENOR respecto a empresas del mismo sector de actividad? ¿Cómo están desarrollando su estrategia de posicionamiento y comunicación?

Nuestra principal ventaja competitiva es la variedad de servicios y el trato personalizado que ofrecemos a nuestros clientes, que ha sido la clave de nuestro desarrollo en los más de 25 años de vida. Contamos con una plantilla de profesionales con amplia experiencia en sus diferentes campos, por lo que tenemos una amplia versatilidad y podemos ofrecer múltiples respuestas a los problemas que tengas nuestros clientes.

En cuanto al posicionamiento, los eventos que organiza la Cámara Oficial de Comercio de España en Bélgica y Luxemburgo, así como la asistencia a otros eventos de networking, nos está permitiendo conocer empresas establecidas en el país y a sus responsables y son un escaparate muy interesante para dar a conocer los servicios que podemos prestar a las empresas, presentándolos de una forma más personal y adaptada al cliente.

Natural de Sestao (Vizcaya), José Alfonso Pariza Castaños es diplomado en Ciencias Económicas y Empresariales por la Universidad de Santander (1985). Además, Pariza es perito judicial, administrador concursal, miembro del Registro General de Asesores Fiscales y del Colegio de Empresistas de Cantabria.

En 1989 funda junto a sus socios la compañía CEDENOR S.A., con presencia en Bruselas desde 2015. Además, Pariza es Secretario de Consejo de Administración y Director Financiero de dos Consorcios para la exportación: Industrial Manufacturers of Cantabria y Santander Global Metal.

En 2014 se creó el consorcio Industrial Manufacturers of Cantabria (IMC), que agrupa a empresas de caldería, mecanizado y construcción metálica, así como a su consultora. ¿Cómo le beneficia a este grupo el hecho de que CEDENOR cuente con una oficina en Bruselas?

Por una parte, ha permitido al consorcio contar con una representación física cerca de los principales mercados europeos, como Francia, Alemania y Reino Unido, algo muy importante, ya que contar con una representación física genera confianza en los clientes y facilita el contacto.

Por otra, nuestros servicios han ayudado a empresas de la agrupación a participar en proyectos europeos, como los H2020, lo que es una tarjeta de presentación muy valiosa en el mercado internacional, y una fuente muy importante de contactos con empresas.

Siendo una empresa española con sede en Bélgica, ¿cómo valora CEDENOR las relaciones comerciales y de negocio entre ambos países?

La presencia de empresas en Bélgica es cada vez mayor y más evidente, y eso es una muy buena señal de cómo se están haciendo las cosas, tanto desde las propias empresas, como desde los organismos de promoción como la Cámara y el ICEX.

Quedan muchas oportunidades de negocio en este mercado para aprovechar, y tenemos que promocionar España como destino de las inversiones belgas. Creo que, en general, es un buen momento para las relaciones comerciales entre nuestros países.

Tenemos el placer de contar con CEDENOR como socio patrocinador, ¿cuáles son los principales beneficios que le ha reportado la Cámara?

La Cámara Oficial de Comercio de España en Bélgica y Luxemburgo ha supuesto un apoyo fundamental para CEDENOR desde el comienzo de nuestra actividad en el país. No solo por la red de contactos empresariales a la que tenemos acceso, las actividades de networking que organiza o las oportunidades de negocio que genera. Además, el trato profesional que siempre nos han dispensado sus trabajadores, empezando por María Catalán, quien siempre ha estado pendiente y atenta.

Su trabajo y la confianza que se genera es lo que ha hecho que nos implicásemos un paso más en la actividad de este organismo y nos animásemos a ser socio patrocinador de la Cámara, algo de lo que estamos orgullosos y ponemos en valor siempre que podemos.

Datos de contacto Oficina de Bruselas

CEDENOR S.A.
Rue Belliard, 20, 1º - 1040
Bruselas - Bélgica

Raquel García Mateos
Tel +32 (0) 484216570
despacho.bruselas@cedenor.com
<http://www.cedenor.com/>



Cámara Oficial de Comercio de España en Bélgica y Luxemburgo
Belliard, 20 - 1040 Bruselas
Bld. Emmanuel Servais 4 - 2535 Luxemburgo
Tel. +32 (0)2 517 17 40
Email: info@e-camara.com
www.e-camara.com